



## VACATURE | Sales Consultant

Heb je interesse in computers en techniek, vind jij het een uitdaging om klanten verder te helpen met hun projecten en ben je commercieel ingesteld? Dan zijn wij op zoek naar jou!

### Wat ga je doen?

In deze afwisselende rol ben jij een belangrijke schakel tussen onze klanten en ons verkoopteam. Jij zorgt ervoor dat alles op rolletjes loopt en biedt een top service waar klanten blij van worden. Je bent niet alleen het eerste aanspreekpunt voor klanten, maar ook de commerciële aanjager die ervoor zorgt dat deals worden gesloten en projecten succesvol worden afgerond.

- Je beantwoordt vragen van prospecten en klanten met vertrouwen en expertise, via telefoon, online chat of e-mail.
- Je houdt offertes scherp in de gaten, volgt ze actief op en rapporteert regelmatig over de voortgang.
- Jij initieert commerciële en marketingacties en brengt deze tot leven binnen ons verkoopnetwerk.
- Je beheert je eigen accounts. Met jouw passie en inzicht bouw je sterke relaties op met onze directe klanten en zorg je voor een optimale klanttevredenheid.

### Wat bieden we je?

- Een marktconform salaris dat past bij je opleiding en ervaring.
- Ontwikkelingsmogelijkheden: We investeren in jouw groei met trainingen en kwartaalgesprekken.
- Vrijheid en verantwoordelijkheid: De ruimte om jezelf te ontwikkelen en impact te maken.
- Open bedrijfscultuur: Wees jezelf in een werkomgeving waar diversiteit en collegialiteit hoog in het vaandel staan.
- Gezellige collega's: Samenwerken met een leuk en hecht team.
- Doorgroei- en ontwikkelingsmogelijkheden naar bijvoorbeeld een buitendienst functie in een uitdagende technische sector.
- Ruimte voor eigen inbreng van ideeën.
- Reiskostenvergoeding.
- Goede pensioenregeling.



- Laptop en telefoon van de zaak.
- Een modern thuiswerkbeleid
- Gezellige vrijdagmiddagborrels en verschillende personeelsuitjes.  
Successen vieren we samen!
- Een baan voor 24-40 uur per week.

### Wat vragen we van je?

- Jij beschikt over aantoonbaar HBO werk- en denkniveau.
- Jij bent administratief en organisatorisch sterk.
- Jij hebt interesse voor computertechnologie.
- In de talen Nederlands en Engels ben jij communicatief vaardig.
- Jij ziet kansen en signaleert commerciële mogelijkheden.
- Jij werkt goed met MS Office.
- Jij bent een teamplayer met een open mindset.

### Wie zijn we?

Arcobel is opgericht in 1974 in Oss en heeft zich door de jaren heen ontwikkeld als veelzijdige value added distributeur en systeemintegrator. Wij leveren industriële pc's, embedded IoT systemen en netwerkoplossingen aan de industriële sector. Ook bieden we een state of the art IoT platform en de benodigde hardware om machines te verbinden met de cloud.

Betrouwbaar, kennisgedreven en klantvriendelijk. Dat is zoals klanten ons omschrijven en daar zijn we trots op! We voelen ons overal thuis: of het nu gaat om systemen voor de telecom, transport, machinebouw of de maritieme sector: we leveren altijd perfect passende producten en oplossingen. En we hopen dat jij daaraan binnenkort met ons meebouwt!

### Wil jij samen met ons groeien?

Neem dan vandaag nog contact op met Douwe Schoenmakers, +31 (0)412 660066 of stuur je cv naar [recruitment@arcobel.com](mailto:recruitment@arcobel.com). We leren je graag kennen!

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.

Soort dienstverband: Fulltime, Parttime, Uitzicht op vast

Verwacht aantal uur: 24– 40 per week